



Μια νέα επιχείρηση έρχεται να προστεθεί στον κατάλογο των ελληνικών αεροπορικών εταιρειών, η Rotors Air Business. Η έδρα της βρίσκεται στην οδό Πετρίδου 15, στην Αθήνα και πρόσφατα την επισκεφθήκαμε, ώστε να είμαστε σε θέση να σας δώσουμε μια πλήρη εικόνα για τη δομή και τις δραστηριότητές της.

**Σ**το ερώτημά μας πώς πήρε την απόφαση να κάνει ένα τόσο μεγάλο εγχείρημα, ειδικά αυτή τη δύσκολη οικονομικά εποχή, μας απάντησε :

Για εμάς, ήταν εύκολο να διαπιστώσουμε τι έλειπε από την ελληνική αγορά και να το καλύψουμε. Αυτό που έλειπε λοιπόν ήταν το μεράκι, να μπορείς να κατανοείς και στη συνέχεια να υλοποιείς, ακούραστα, τις επιθυμίες των πελατών με τον οικονομικότερο και αποδοτικότερο τρόπο για αυτούς και τους συνεργάτες τους, με γνώμονα το ήθος και τη γνώση του αεροπορικού χώρου.

Αυτό ήταν γνωστό σε όλους μας. Αποφασίσαμε λοιπόν, αντί να προσφέρουμε το μεράκι και τις γνώσεις μας σε άλλους και να μην τα διαχειρίζονται σωστά, να τα διαχειριστούμε μόνοι μας, με ήθος, προς όφελος των πελατών και δικό μας.

Το λογότυπό σας συμβολίζει κάτι :

Το λογότυπό μας, ένα αεροπλάνο και ένα ελικόπτερο κάτω από μία αψίδα, συμβολίζει τη φροντίδα πριν από την πτήση, κατά την διάρκεια της πτήσης μέχρι την ασφαλή προσγείωση, και συνεχίζεται, μετά από αυτή.

Αυτό σε συνδυασμό με το: ο καλύτερος τρόπος για να πετάξεις ....γνωρίζουμε τι είναι σημαντικό για εσάς, "The best way to



Κείμενα • Φωτογραφίες: RBF

*fly...we know what's important for you"* τεκμηριώνεται πλήρως, αν εξετάσετε ένα-ένα τα σπελέχη μας, που έχουν επιλεγεί με γνώμονα το ήθος και τη γνώση του αεροπορικού χώρου. Χειριστές αεροπλάνων – ελικοπέρων και μηχανικοί με υπηρεσία άνω των 35 ετών στον αεροπορικό χώρο, που έχουν εργασθεί στις μεγαλύτερες αεροπορικές εταιρείες, είναι σε θέση να σας προτείνουν πάντα την οικονομικότερη και αποδοτικότερη λύση για εσάς και τους συνεργάτες σας.

#### Γιατί κόκκινα τα αεροσκάφη;

Για να τονίσουμε πως είναι αυτά που μαζί με το ανθρώπινο δυναμικό πρέπει να επιλέγονται σωστά.

Προλαβαίνω, ίσως, την επόμενη ερώτησή σας: Γιατί διαλέξαμε σαν χρώμα το μαύρο και το λευκό? Για να τονίσουμε και να κάνουμε αντιληπτό πως για μας οι απόψεις μας, η δουλειά μας, οι αποφάσεις και οι προτάσεις μας είναι ή διπλές ή μαύρες, δεν υπάρχει τίποτα γκρίζο σε εμάς.

Ο σκοπός της δημιουργίας της Rotors Air Business ποιος είναι?

Σκοπός μας είναι η εξυπηρέτηση των πελατών μας σεβόμενοι το

χρόνο τους, με ιδιαίτερη έμφαση στο "ΑΠΟΡΡΗΤΟ" των επιθυμιών τους, με το να τους παρέχουμε ολοκληρωμένες υπηρεσίες ώστε να τους απαλλάσσουμε από άσκοπες κινήσεις. Παράλληλα, παρέχουμε τις υπηρεσίες μας για εναέριες εργασίες (Aerial Work), έχουμε καταθέσει αίτηση στην Υ.Π.Α. για την έκδοση της σχετικής άδειας και ελπίζουμε να την έχουμε σύντομα.

### Όταν λέτε εναέριες εργασίες, τι εννοείτε;

Ενδεικτικά, θα σας αναφέρω μερικές από αυτές: αεροφωτογράφιση, αεροκινηματογράφιση, κάλυψη γεγονότων από αέρος, μεταφορά εξωτερικών φορτίων και ανταλλακτικών, έλεγχος βιομηχανικών, δασικών και γεωργικών έργων, έλεγχος κατασκευαστικών εργασιών, έλεγχος του αγωγού φυσικού αερίου, έλεγχος και επιθεώρηση των γραμμών της Δ.Ε.Η. ή του Ο.Τ.Ε., πλύσιμο μονωτήρων της Δ.Ε.Η., παρακολούθηση της κίνησης του οδικού, σιδηροδρομικού και ακτοπλοϊκού δικτύου, αεροσπορά, αερολίπανση, αεροψεκασμοί.

### Τι άλλες δραστηριότητες έχει η Rotors ?

1. Ασχολείται με την πώληση και αγορά ιδιωτικών και επιχειρηματικών αεροσκαφών. Έχουμε τις γνώσεις ώστε, αν κάποιος θελήσει να αγοράσει ένα αεροσκάφος, η Rotors κατόπιν συμφωνίας μαζί του θα βρει από την παγκόσμια αγορά το αεροσκάφος που ταιριάζει στις δικές του ανάγκες, με τον οικονομικότερο και αποδοτικότερο τρόπο για αυτόν, καινούριο ή μεταχειρισμένο. Επίσης, όποιος ενδιαφέρεται για την πώληση του αεροσκάφους του, χωρίς καμία οικονομική επιβάρυνση του δημοσιεύουμε τη σχετική αγγελία στην ιστοσελίδα μας.

2. Υπηρεσίες συγκέντρωσης οικονομικών δεδομένων για την επιλογή του κατάλληλου αεροσκάφους, την επιθεώρηση και τελικά την απόκτηση και παράδοσή του στον ιδιοκτήτη του, είτε είναι καινούριο είτε είναι μεταχειρισμένο.

3. Διαχειρίζομαστε το αεροπορικό μέσο (συντήρηση-πτήσεις-προσωπικό).

Για τη συντήρηση και επισκευή αεροσκαφών συνεργαζόμαστε με τους μεγαλύτερους Οργανισμούς Συντήρησης Part 145 της ελληνικής και παγκόσμιας αγοράς, ώστε να εξασφαλίζουμε για τον ιδιοκτήτη του αεροσκάφους την άψογη συντήρησή του και τη συνεχή ροή των ανταλλακτικών του.

Η επιλογή του προσωπικού γίνεται μέσα από τη βάση δεδομένων που έχουμε στη διάθεσή μας και η οποία συνεχώς αυξάνει. Φροντίζουμε για την εύρεση του κατάλληλου προσωπικού που χρειάζεται ο ιδιοκτήτης του αεροσκάφους. Επίσης φροντίζουμε για την εκπαίδευση του προσωπικού του, ώστε να έχει στη διάθεσή του τους καλύτερους. Ήδη, δημόσιος φορέας εμπιστεύτηκε στη Rotors Air Business την εκπαίδευση των πληρωμάτων του. Ας μην ξεχνάμε ότι ένας επιχειρηματίας δεν έχει το χρόνο να ασχοληθεί με αυτά και, συνήθως, ούτε τις ειδικές γνώσεις που απαιτούνται για την επιλογή. Αρκετοί επιχειρηματίες προσέλαβαν ως προσωπικό άτομα που

# Profile



► Ιδρυτής και γενικός διευθυντής είναι ο κ. Ευάγγελος Παππάς, χειριστής ελικοπτέρων προερχόμενος από το μεγαλύτερο ελληνικό σχολείο ελικοπτέρων το 1976, την Αεροπορία Στρατού. Έχει εργασθεί ως χειριστής ελικοπτέρων σε μεγάλους επιχειρηματίες και στις μεγαλύτερες ελληνικές αεροπορικές εταιρείες.

► Τεχνικός σύμβουλος είναι ο κ. Χαράλαμπος Μαυρίδης, μηχανικός αεροσκαφών προερχόμενος από την Αεροπορία Στρατού. Έχει εργασθεί σε μεγάλες αεροπορικές εταιρείες και επιχειρηματίες, με πολύ μεγάλη εμπειρία και πολλές εκπαιδεύσεις.

► Επόπτης ασφάλειας είναι ο κ. Γεώργιος Καραφίος, χειριστής αεροπλάνων & ελικοπτέρων προερχόμενος από την Αεροπορία Στρατού. Έχει εργασθεί σε αερομεταφορέα ως διευθυντής πτητικής εκμετάλλευσης και σε εταιρείες που εκτελούν εναέριες εργασίες, εκτελώντας καθήκοντα αρχιειριστή και ασφάλειας πτήσεων.

► Διευθυντής πωλήσεων και υπεύθυνος περιβαλλοντολογικών μελετών είναι ο κ. Μάριος Κωνσταντίνος Παππάς.

► Χειριστής αεροπλάνων και ελικοπτέρων είναι ο κ. Νικόλαος Αρμάος.

► Χειριστής ελικοπτέρων είναι ο κ. Κωνσταντίνος Σωτηρόπουλος, προερχόμενος και αυτός από τους κόλπους της Αεροπορίας Στρατού με μεγάλη πτητική εμπειρία.



τους πρότειναν διάφοροι φίλοι ή γνωστοί. Όταν όμως διαπίστωσαν ότι δεν πληρούσαν τις απαιτούμενες προϋποθέσεις, μπήκαν στη χρονοθόρα διαδικασία αναζήτησης νέου προσωπικού.

4. Αναλαμβάνουμε την έκδοση αδειών για: Αεροπορική Εταιρεία (A.O.C. & AERIAL WORK), Οργανισμό Συντήρησης PART145, Οργανισμό Εκπαίδευσης PART147, Αεροπορικές σχολές για αεροπλάνα και ελικόπτερα (FCL1 & FCL2), Παροχή Υπηρεσιών προς τρίτους, για Αεροδρόμια όπου απαιτείται.

5. Αντιπροσωπεύουμε τους μεγαλύτερους κατασκευαστικούς οίκους της παγκόσμιας αγοράς για αεροπορικά προϊόντα, αεροσκάφών - ελικοδρομίων - πληρωμάτων και Flight Safety & Security.

6. Φροντίζουμε για τη μετακίνηση των πελατών μας ή των επισκεπτών τους με υπερπολυτελή αυτοκίνητα, καθώς και για τη φύλαξη και συνοδεία τους από εξειδικευμένο προσωπικό ασφαλείας.

**Ποια είναι η φιλοσοφία σας και ποια η σημασία του πελάτη για εσάς?**

Οι γνώσεις, το ήθος και η αφοσίωση στο έργο που αναλαμβάνει η ομάδα της Rotors είναι η βάση πάνω στην οποία οικοδομήθηκε το επιχειρηματικό μας πρόγραμμα, σεβόμενοι το χρόνο των πελατών μας με ιδιαίτερη έμφαση, όπως σας ξαναείπα πιο πάνω, στο "ΑΠΟΡΡΗΤΟ" των επιθυμιών τους, των ταξιδιών και των επισκεψών τους.

Η σημασία του πελάτη για τη Rotors είναι ότι

- Είναι ο σημαντικότερος στην επιχείρηση.
- Δεν εξαρτάται από εμάς.
- Μας τιμά που έρχεται στη Rotors.
- Είναι μέρος της Rotors.
- Δεν είναι αριθμός στατιστικής.
- Οι ανάγκες και επιθυμίες του υπολογίζονται.
- Είναι αυτός από τον οποίο εξαρτάται το όνομα της Rotors και οι επόμενοι πελάτες της.

**Είστε ευχαριστημένος από την έως τώρα πορεία της Rotors?**

Nαι, αισθανόμαστε ικανοποιημένοι από την ομαδική δουλειά που έχουμε κάνει μέχρι τώρα. Πριν ακόμα η εταιρεία συμπληρώσει 1 χρόνο λειτουργίας, τον Απρίλιο του 2009, ένα ακόμα γεγονός ήρθε για να επιβραβεύσει την προσπάθειά μας, η επίσημη αντιπροσώπευση από τη Rotors, για την Ελλάδα, την Κύπρο και την ευρύτερη περιοχή των Βαλκανίων, των υπερελαφρών αεροσκαφών της καναδικής κατασκευάστριας εταιρείας αεροσκαφών ASAP.

**Θα μπορούσατε να μας πείτε λίγα λόγια για την ASAP?**

Βεβαίως και θα μπορούσα. Θα προσπαθήσω όσο σύντομα μπώρω, γιατί θα πρέπει να έχετε υπόψη σας πως πρόκειται για μια εταιρεία με μεγάλη ιστορία πίσω της, που δεν είναι εύκολο να την παρουσιάσεις με μία πρόταση.

H ASAP κατασκευάζει από το 1988 υπερελαφρά αεροσκάφη με τη συνεργασία μηχανικών – καθηγητών του Πανεπιστημίου της Alberta, έχει αποκτήσει μεγάλη φήμη στην επίτευξη υπεροχής για τα προϊόντα της, αλλά επίσης υπεροχή στην επικοινωνία και στην ευηπρέτηση των πελατών της παγκοσμίως (συμπε-ριλαμβανομένων ήδη δύο πελατών στην Ελλάδα, οι οποίοι είναι κάτοχοι του Chinook Plus 2).

Τα προϊόντα της ASAP αρχίζουν από τα αεροσκάφη σταθερών πτερύγων Chinook και Beaver και φτάνουν μέχρι τα μηχανοκίνητα αλεξίπτωτα Summit Line και Steel Breeze Line.

Καλύπτονται πλήρως από ανταλλακτικά και έχουν ενθουσιάσει τους φίλους του αεραθλητισμού σε όλο τον κόσμο.

Όποτε θελήσετε, θα φροντίσουμε να έχετε στη διάθεσή σας το Chinook, για να το μελετήσετε από κοντά και να πετάξετε με αυτό.

**Ο επόμενος στόχος σας ποιος είναι;**

Ηδη έχουμε δεχθεί αρκετές προτάσεις, για να αντιπροσωπεύσουμε κατασκευαστές αεροπλάνων και ελικοπτέρων στην Ελλάδα, την Κύπρο και στην ευρύτερη περιοχή των Βαλκανίων, σύντομα θα υπάρχουν εξελίξεις και θα μπορέσω να σας δώσω περισσότερα στοιχεία. Αυτή τη στιγμή προσπαθούμε να δημιουργήσουμε δικούς μας χώρους για τη συναρμολόγηση, συντήρηση και επισκευή όλων των προϊόντων που θα αντιπροσωπεύσουμε. Ο ένας θα είναι στο αεροδρόμιο της Κωπαΐδας και ο δεύτερος σε κάποιο στρατηγικό σημείο που θα αποφασίσουμε σύντομα.

Όποιος από τους αναγνώστες σας επιθυμεί περισσότερα στοιχεία, δε θα πρέπει να διστάσει να επισκεφθεί την ιστοσελίδα μας [www.rotors.gr](http://www.rotors.gr), όπου μπορεί επίσης να δει και τα άλλα προϊόντα μας και να μας ζητήσει οποιαδήποτε πληροφορία. Είμαστε στη διάθεσή του.